

## AANPAK

### STAP 1: DOELSTELLING

Definieer samen met de adviseurs van NEHEM uw bedrijfs- en kennisdoelstellingen.

### STAP 2: ANALYSE KENNIS- EN ONTWIKKELGEBIEDEN

De adviseurs van NEHEM werken voor uiteenlopende sectoren. Zij brengen de kennis gebieden en actuele ontwikkelingen in kaart van uw (deel) sector aan de hand van een deskresearch aangevuld door interviews met branche-experts. Het resultaat is een overzicht van actuele kennis en ontwikkelingsgebieden in uw (deel) sector die aansluiten op uw doelstelling.

### STAP 3: KENNISBEHOEFTE

Samen stellen we de belangrijkste kennisbehoefte vast voor uw bedrijf. U krijgt een instrument op maat voor uw organisatie waarmee u per afdeling, functiegroep of werknemer concrete ontwikkeldoelen en afspraken kunt vaststellen. Het voordeel: U sluit aan bij de toekomstige vraag in de markt.

### STAP 3: ACTIELIJST

Bepaal acties voor de korte en lange termijn. Met een concrete actielijst verbindt NEHEM het ontwikkelen van werknemers aan uw bedrijfsdoelen en de kennisbehoefte die daarmee samenhangt. De acties zijn praktisch uitvoerbare maatregelen die aansluiten bij de praktijk van uw organisatie.



## Klaar voor de toekomst

Technologische en sociale veranderingen gaan razendsnel. De veranderingen stellen nieuwe eisen aan de vakbekwaamheid van werknemers. Niet alleen aan de actuele vakinhoudelijke kennis, maar ook aan de ontwikkeling van sociale vaardigheden. Mensen langer en productief aan het werk houden betekent dat zij mee moeten kunnen met de veranderingen in de markt. Het ontwikkelen van kennis en nieuwe vaardigheden zal hierdoor ook meer rendement opleveren voor uw organisatie.

Maar hoe pakt u het ontwikkelen van uw werknemers zo aan dat u klaar bent voor de toekomst? Waar begint u? Wat is onmisbare kennis voor de toekomst? En wat zijn risico's voor uw organisatie?

NEHEM brengt met de kennismonitor focus aan in uw personeelsbeleid van scholing tot werving en functioneringsgesprekken zodat U klaar bent voor de toekomst!

Wilt u meer informatie over de mogelijkheden? Neem dan contact op met NEHEM.